# PENGARUH STATUS SOSIAL EKONOMI ORANG TUA TERHADAP PERILAKU KONSUMTIF MAHASISWI

(Study Kasus Mahasiswi Jurusan Pendidikan Guru RA (PGRA) IAIN Purwokerto)



## **SKRIPSI**

Diajukan kepada Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam Purwokerto Guna Memenuhi Salah Satu Syarat Memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi (S.E)

Oleh:

LUTHFIYATUL AULIYA
NIM. 1323203010

JURUSAN EKONOMI SYARIAH
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM
INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI (IAIN) PURWOKERTO
2017

## PENGARUH STATUS SOSIAL EKONOMI ORANG TUA TERHADAP PERILAKU KONSUMTIF MAHASISWA (STUDI KASUS MAHASISWI PGRA IAIN PURWOKERTO)

## Luthfiyatul Auliya NIM. 1323203010

#### Abstrak

Penelitian ini membahas tentang Pengaruh Status Sosial Ekonomi Orang Tua Terhadap Perilaku Konsumtif Mahasiswi (Studi Kasus Mahasiswi Fakultas PGRA IAIN Purwokerto). Kajiannya dilatarbelakangi adanya perilaku konsumtif mahasiswi. Maksud penelitian ini adalah untuk menjawab permasalahan tentang "Pengaruh Status Sosial Ekonomi Orang Tua Terhadap Perilaku Konsumtif Mahasiswi Fakultas PGRA IAIN Purwokerto".

Penelitian ini dilakukan pada bulan November 2016 sampai Maret 2017. Metode penelitian ini menggunakan metode kuantitatif. Populasi penelitian ini adalah mahasiswi aktif jurusan PGRA yang diambil setiap tingkatan atau semester, sejumlah 68 responden.

Dari hasil uji F dapat dijelaskan bahwa terdapat  $F_{hitung}$  sebesar 45,142, sedangkan  $F_{tabel}$  yaitu 1,82 dengan nilai signifikansi 0,000. Karena nilai  $F_{hitung} > F_{tabel}$  (45,142>1,82), maka  $H_a$  diterima dan  $H_0$  ditolak, yang berarti bahwa terdapat pengaruh yang signifikan antara tinggi rendahnya status sosial ekonomi orang tua (X) terhadap perilaku konsumtif mahasiswi (Y).

Kemudian dari hasil Uji Determinasi di peroleh sebesar 0,406 artinya besarnya variabel independen yaitu status sosial ekonomi (X) dalam mempengaruhi perilaku konsumtif (Y) yaitu sebesar 40,6% dan sisanya yaitu sebesar 59,1% dipengaruhi oleh variabel lain.

Kesimpulan dalam penelitian ini menggambarkan bahwa terdapat pengaruh yang signifikan antara status sosial ekonomi terhadap perilaku konsumtif mahasiswi PGRA IAIN Purwokerto.

Kata kunci: Status Sosial Ekonomi, Dan Perilaku Konsumtif.

## **DAFTAR ISI**

HALAMAN JUDUL	i
PERNYATAAN KEASLIAN	ii
PENGESAHAN	iii
NOTA DINAS PEMBIMBING	iv
ABSTRAK	v
PEDOMAN TRANSLITERASI	vii
PERSEMBAHAN	xi
KATA PENGANTAR	xii
DAFTAR ISI	XV
DAFTAR TABEL	xviii
DAFTAR GRAFIK	xix
DAFTAR LAMPIRAN	XX
BAB I PENDAHULUAN	
A. Latar Belakang Masalah	1
B. Rumusan Masalah	10
C. Tujuan dan Manfaat Penelitian	10
D. Sistematika Pembahasan	11
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	
A. Kajian Pustaka	13
B. Kerangka Teori	16
Konsep Status Sosial Ekonomi	16
a. Pengertian Status Sosial	16

			b.	Status Sosial yang ditinjau dari Ekonomi	20
			c.	Aspek – aspek Pengukuran Status Sosial Ekonomi	22
		2.	Ko	onsep Perilaku Konsumtif	27
			a.	Pengertian Perilaku Konsumtif	27
			b.	Faktor yang Mempengaruhi Perilaku Konsumtif	32
			c.	Aspek – aspek yang diukur dalam Perilaku Konsumtif	32
	C.	Ke	eran	gka Pemikiran	34
	D.	Ru	ımu	san Hipotesis	35
BAB	III	Ml	ET(	DDE PENELITIAN	
	A.	Jei	nis I	Penelitian	37
	В.	Te	mpa	at dan Waktu Penel <mark>iti</mark> an	38
	C.	Po	pula	asi dan Sampel Penelitian	38
	D.	Su	mbe	er Data	41
	E.	Va	ıriat	ole dan Indikator Penelitian	41
	F.	Pe	ngu	mpulan Data Penelitian	43
	G.	Uj	i va	liditas dan Reliabilitas Instrumen	45
	Н.	Uj	i ipo	otesis	49
	I.	Ar	nalis	sis Data Penelitian	50
BAB	IV	PE	МВ	BAHASAN HASIL PENELITIAN	
	A.	Ga	ımb	aran Umum	54
		1.	Se	jarah IAIN Purwokerto	54
		2.	Se	jarah Jurusan PGRA IAIN Purwokerto	58
		3.	Vi	si dan Misi Jurusan PGRA IAIN Purwokerto	59

B. Gambaran Umum Responden	59
C. Perhitungan Method Successive Interval(MSI)	61
Perhitungan MSI Variabel Status Sosial Ekonomi	61
2. Perhitungan MSI Variabel Perilaku Konsumtif	63
D. Uji Asumsi Klasik	66
1. Normalitas	66
2. Linieritas	68
E. Hasil Analisis Regresi	69
F. Pengujian Hipotesis	70
1. Analisis Uji F	70
2. Analisis uji determinasi	70
G. Pembahasan	71
BAB V Kesimpulan dan Saran	
A. Kesimpulan	74
B. Saran	74
DAFTAR PUSTAKA	
LAMPIRAN-LAMPIRAN	
DAFTAR RIWAYAT HIDUP	

#### **BAB 1**

#### **PENDAHULUAN**

## A. Latar Belakang Masalah

Saat ini masyarakat telah banyak mengalami perubahan seiring perkembangan dan kemajuan jaman pada era modern. Perubahan yang terjadi seperti perkembangan teknologi, gaya hidup, ekonomi, bahkan aturan-aturan yang ada dalam masyarakat dengan berubahnya sistem adat istiadat. Hal ini sering di kaitkan dengan fenomena globalisasi.

Globalisasi menurut Bagong Suyanto adalah penyebaran praktik, relasi, kesadaran dan organisasi ke berbagai penjuru dunia, yang telah melahirkan transformasi dalam berbagai aspek kehidupan manusia. Menurut George Ritzer globalisasi pada titik tertentu tidak selalu diikuti dengan tumbuhnya rasionalitas masyarakat, melainkan tidak jarang justru membuka ruang bagi perkembangan irasional masyarakat.<sup>2</sup> Dalam masyarakat, gaya hidup tumbuh bersamaan dengan globalisasi, perkembangan pasar bebas, dan transformasi kapitalis konsumsi, yang dapat membentuk masyarakat konsumen.<sup>3</sup>

Masyarakat konsumen menurut Bagong Suyanto adalah sebuah masyarakat yang cenderung diorganisasikan di seputar konsumsi ketimbang produksi barang dan jasa.<sup>4</sup> Atau masyarakat yang sebagian besar adalah

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> Puspita Nilawati.S, dan Amir Hana.M, "Kecenderungan Perilaku Konsumtif Remaja Ditinjau dari Pendapatan Orang Tua Siswa-Siswi SMA Kesatrian 2 Semarang", dalam jurnal ilmiah UNNES, VOL. 3, no. 1, 2014.

<sup>&</sup>lt;sup>2</sup> Bagong Suyanto, *Sosiologi Ekonomi Kapitalisme dan Konsumsi di Era Masyarakat Post-Modernisme*, (Jakarta: Kencana Pramedia Group, 2014) hlm. 169.

<sup>&</sup>lt;sup>3</sup> Bagong Suyanto, op.cit... hlm. 144.

<sup>&</sup>lt;sup>4</sup> Bagong Suyanto, op.cit... hlm. 107.

penikmat atau pembeli daripada penjual, hal inilah yang menjadi target-target pemasaran dari pengusaha-pengusaha negara maju. Globalisasi yang menawarkan berbagai produk dari bangsa lain seperti yang dikemukakan oleh George Ritzer sebagai proses McDonalisasi yaitu proses perubahan dan fenomena globalisasi yang merambah ke berbagai penjuru dunia.

Dalam konsep McDonalisasi George Ritzer menganggap bahwa proses perubahan yang tengah melanda masyarakat di era post-industrial tak ubahnya seperti proses perubahan yang terjadi karena banyaknya praktik bisnis *fast food* McDonald di berbagai belahan dunia. Pengelolaan usaha seperti McDonald tidak saja diadopsi oleh usaha waralaba makanan, namun telah pula masuk dan berkembang dalam bisnis restoran-restoran "cepat hidang" di negara-negara maju maupun di negara yang sedang berkembang.<sup>5</sup> Negara Indonesia sebagai negara berkembang memungkinkan menjadi sasaran globalisasi, dan tidak menutup kemungkinan fenomena ini akan berdampak pada perilaku manusia yang semakin konsumtif karena "gaya hidup bukan sekedar aktivitas untuk mengisi waktu luang melainkan gaya hidup tumbuh dan dikembangkan oleh kekuatan kapital untuk kepentingan membangun pangsa pasar, memperbesar keuntungan, dan menghela *agresivitas* masyarakat dalam mengonsumsi berbagai produk industri budaya".<sup>6</sup>

Globalisasi akan dipahami sebagai faktor yang mempengaruhi pembentukan pola konsumsi masyarakat, gaya hidup, dan bahkan

\_

<sup>&</sup>lt;sup>5</sup> Bagong Suyanto, op.cit... hlm. 159-160.

<sup>&</sup>lt;sup>6</sup> Bagong Suyanto, op.cit... hlm. 137.

mempengaruhi cara berfikir masyarakat, khususnya masyarakat di negara berkembang.<sup>7</sup> Hal inilah yang akan berdampak pada penduduk Indonesia yang di dominasi oleh golongan muda, khususnya kaum remaja yang menjadi target sasaran untuk strategi pemasaran oleh kekuatan pasar sehingga membentuk penduduk usia muda untuk bersifat konsumtif. Penduduk muda disini penulis melihat dari beberapa mahasiswi dari Jurusan Pendidikan Guru RA (PGRA) Institut Agama Islam Negeri Purwokerto dimana beberapa mahasiswi berperilaku mengarah ke kehidupan konsumtif.

Institut Agama Islam Negeri Purwokerto yang terletak tidak jauh dari pusat perkotaan tidak mengherankan jika ada banyak tempat perbelanjaan seperti *mall* yang dekat dengan area kampus, kemudahan cara mengetahui info mendapatkan barang produksi juga bisa dilihat dari penggunaan teknologi, "gaya hidup pada warga kota yang kaya akan ditunjukan dengan kehidupan yang selalu menggunakan ITC (*Information and Communication Technology*)". Sehingga memudahkan mereka dalam memperoleh informasi, dan memperoleh layanan yang lebih baik, misalnya seperti belanja dengan menggunakan layanan elektronik.

Dalam skripsi Antoni Widodo menjelaskan bahwa perempuan lebih konsumtif daripada laki-laki hal ini bisa dilihat dari tabel di bawah ini.

<sup>7</sup> Bagong Suyanto, *op.cit*... hlm. 159.

Tabel 1.1 Perilaku Konsumtif berdasarkan Gender

		Gaya Hidup Konsumtif		Total
		Rendah	Tinggi	
Jenis	Laki-laki	28,0%	72%	100%
kelamin	Perempuan	8,0%	92,0%	100%

Sumber: repository.uinjkt.ac.id

Dari tabel di atas terlihat bahwa perempuan lebih komsumtif daripada laki-laki dimana perbedaannya yaitu untuk perempuan 92,0% dan untuk laki-laki 72% hal ini menunjukan selisih sekitar 20%. Menurut Lina dan Rasyid terdapat tiga aspek seseorang atau kelompok dikatakan konsumtif yaitu: pembelian impulsife (*implusife buying*), pemborosan (*wasteful buying*), dan mencari kesenangan (*non rational buying*).

Menurut Bagong Suyanto yang mengutip pada sebuah studi yang dilakukan oleh Mintel menemukan bahwa dalam hal pakaian, perempuan umumnya lebih memiliki keinginan dan kebutuhan untuk tampil modis daripada laki-laki. Kemudian perempuan dalam banyak hal lebih senang dan fokus pada penampilan pribadi daripada laki-laki. Sehingga perempuan lebih konsumtif dalam mengatur keuangan.

Sebagaimana hasil pengamatan awal yang penulis lakukan di IAIN Purwokerto khususnya di Jurusan Pendidikan Guru RA (PGRA) pada tanggal 14 Desember 2016 penulis mendapat informasi dari pusat informasi akademik

-

<sup>&</sup>lt;sup>8</sup> Antoni Widodo, skripsi "Hubungan Status Sosial Ekonomi Orang Tua Dengan Perilaku Konsumtif Mahasiswi (setudi kasus mahasiswi jurusan P.IPS UIN Sarif Hidayatulloh)", Jakarta: UIN Syarif Hidayatullah Jakarta, 2015.

<sup>&</sup>lt;sup>9</sup> Meida Devi Wardani, skripsi "Hubungan Antara Konformitas dan Harga Diri dengan Perilaku Konsumtif pada Remaja Putri", Universitas Sebelas Maret, Surakarta, 2009.

<sup>&</sup>lt;sup>10</sup> Bagong Suyanto, *Sosiologi Ekonomi Kapitalisme dan Konsumsi di Era Masyarakat Post-Modernisme*, (Jakarta: Kencana Prenadamedia Group, 2014) hlm. 148.

(MIKWA) bahwa jumlah mahasiswa jurusan PGRA secara keseluruhan 267 orang yang terdiri dari 62 mahasiswa dan 205 mahasiswi. Dari jumlah tersebut ternyata mahasiswi lebih mendominasi, dari 205 mahasiswi di dalamnya memiliki kelompok pertemanan yang berbeda sebagaimana hasil pengamatan yang penulis lakukan pada tanggal 19 November 2016 bahwa dalam kelompok tersebut terdapat dua kelompok mahasiswi yang berbeda, kelompok pertama penulis melihat beberapa mahasiswi yang memiliki kelompok pertemanan dimana banyak yang tidak menyukai koleksi untuk barang-barang mewah seperti pakaian, dan sebagainya. Kemudian dalam kelompok pertemanan yang ke dua penulis melihat sebaliknya banyak anggota kelompok yang gemar mengoleksi barang-barang mewah, bagus dan gemar berbelanja di mall-mall bersama teman satu kelompoknya.

Berbeda dengan mahasiswi dari prodi PAI yang berjumlah 1416 orang yang terdiri dari 442 mahasiswa dan 974 mahasiswi. Dimana sebagian besar dari mahasiswi PAI memiliki pola hidup sederhana yang tidak menyukai koleksi barang-barang mewah seperti pakaian, dan sebagainya. Hal ini terbukti dari keseharian mahasiswi PAI banyak yang penampilanya sederhana dan menggunakan pakaian yang sederhana juga. Dari hasil perbandingan di atas penulis menyimpulkan bahwa mahasiswi prodi PGRA lebih kea rah kehidupan yang konsumtif di banding mahasiswi prodi PAI.

<sup>&</sup>lt;sup>11</sup> Hasil sumber data mahasiswa IAIN Purwokerto (fakultas PGRA)

<sup>&</sup>lt;sup>12</sup> Hasil sumber data mahasiswa IAIN Purwokerto (fakultas PGRA)

Dari hasil penemuan dua kelompok pertemanan di atas penulis juga mengamati dari status sosial orang tuanya, seperti : siapa orang tuanya dan apa pekerjaannya. Dari perbandingan antara kedua kelompok pertemanan tersebut penulis melihat ada kesamaan dari cara individu memilih kelompok pertemanan hal ini didasari pada gaya hidup dan status orang tuanya. "Kedudukan atau status menentukan posisi seseorang dalam struktur sosial, yakni menentukan hubungan dengan orang lain. Status atau kedudukan individu, apakah dia di atas atau di bawah status orang lain mempengaruhi peranannya, peran adalah konsekuensi atau akibat kedudukan atau status seseorang". <sup>13</sup>

Dari pernyataan tersebut di atas menunjukan bahwa status sosial seseorang sebagai identitas diri. Status sosial juga sering di istilahkan sebagai kelas sosial, "kelas sosial adalah pembagian masyarakat kedalam kelas-kelas yang berbeda atau strata yang berbeda dimana seseorang akan mempertahankan dan menjaga statusnya dengan perilaku dan tindakan sosialnya". Begitu juga dengan status yang dimiliki oleh orang tuanya "stratifikasi sosial orang tua akan mempengaruhi sosialisasi anak-anaknya. Stratifikasi atau tingkat sosial dimasyarakat juga dapat dilihat dari seberapa tinggi tingkat status sosial dan ekonominya, sehingga tidak mengherankan

\_

<sup>&</sup>lt;sup>13</sup> Antoni Widodo, skripsi "Hubungan Status Sosial Ekonomi Orang Tua Dengan Perilaku Konsumtif Mahasiswi (setudi kasus mahasiswi jurusan P.IPS UIN Sarif Hidayatulloh)", Jakarta: UIN Syarif Hidayatullah Jakarta, 2015.

<sup>&</sup>lt;sup>14</sup>Ujang Sumarwan, *Perilaku Konsumen Teori dan Penerapannya Dalam Pemasaran*, (Jakarta: Ghalia Indonesia, 2003) hlm. 219.

jika seorang anak akan berperilaku sesuai dengan status yang dimiliki orang tua mereka". 15

Dari penjelasan di atas dapatlah disimpulkan bahwa seorang anak yang terlahir dari orang tua yang memiliki status sosial ekonomi yang tinggi senantiasa bersikap konsumtif dan cenderung mencari kelompok yang sama. "Status sosial ekonomi adalah perpaduan antara status sosial dengan keadaan ekonomi yang ada di masyarakat. Di masyarakat adanya pengelompokkan anggota masyarakat ke dalam kelompok- kelompok (kelas sosial) merupakan hal yang biasa". 16

Dengan adanya pengaruh dari status orang tua, dimana mahasiswi mendapatkan uang saku dari orang tua yaitu bapak atau ibu yang mempengaruhi prilaku pembelian. "Keluarga adalah lingkungan mikro yang memiliki pengaruh besar kepada konsumen, dimana anggota keluarga akan saling mempengaruhi dalam pengambilan keputusan pembelian produk dan jasa, dan masing-masing anggota keluarga memiliki peran dalam pengambilan keputusan". <sup>17</sup> Dari cara mempertahankan status sosial inilah seseorang bisa membuat gaya hidupnya dengan cara yang konsumtif.

Djamaludin Ancok mendeskripsikan bahwa perilaku konsumtif lebih mengarah pada "sikap masyarakat menjadi masyarakat pembuang produk (throw-away society). Keinginan gonta-ganti produk adalah satu dorongan

<sup>16</sup> Bintana Afianti dan Riza Yonisa.K, "Pengaruh Status Sosial Ekonomi Orang Tua dan Kelompok Teman Sebaya Terhadap Perilaku Konsumsi Siswa kelas XI IPS MAN Sidoarjo", Surabaya: Unesa, Kampus Ketintang Surabaya, 2014.

<sup>&</sup>lt;sup>15</sup> Damsar & Indrayani, *Pengantar Sosiologi Ekonomi*, (Jakarta: Prenadamedia Group,

<sup>&</sup>lt;sup>17</sup> Ujang Sumarwan, Perilaku Konsumen Teori dan Penerapannya Dalam Pemasaran, (Jakarta: Ghalia Indonesia, 2003) hlm. 247-248.

dalam diri manusia untuk menunjukan bahwa dirinya berada dan lebih dibanding dengan orang lain. Gaya hidup yaitu adaptasi aktif individu terhadap kondisi sosial dalam rangka memenuhi kebutuhan untuk menyatu dan bersosialisasi dengan orang lain. Hal ini karena gaya hidup merupakan wujud dari identitas seseorang. Dalam gaya hidup ini seseorang atau kelompok bisa dilihat dari cara pergaulannya seperti pengamatan penulis dari pengamatan awal ini melihat bagaimana mahasiswi dalam memanfaatkan waktu senggang untuk bergaul dengan teman satu kelompoknya, "waktu senggang di era masyarakat post-moderen sering kali berkaitan dengan kegiatan rekreasi, di mana orang pergi ke luar dari diri, menuju perangkap-perangkap *eksterior* yaitu seperti tempat-tempat wisata, *mall, klub*, negara asing, dan seterusnya". Dalam gaya hidup ini seseorang atau

Penulis melihat banyak mahasiswi yang memanfaatkan waktu senggangnya untuk menonton di bioskop, makan ditempat yang mewah, belanja kebutuhan di *mall*, dan perawatan-perawatan tubuh. Semua itu mereka lakukan dengan alasan membuang kejenuhan dan semua itu mereka dapatkan dari uang saku yang diberikan oleh orang tuanya. Agama pun melarang hal yang berlebih-lebihan karena sesuatu yang berlebihan itu juga merupakan hal yang tidak baik. Ada baiknya jika memiliki kesadaran untuk lebih bijaksana dalam menjalankan uang yang sesuai dengan kemampuan dan

<sup>18</sup> Djamaludin Ancok, *Nuansa Psikologi Pembangunan*, (Yogyakarta: Pustaka Pelajar, 1995) hlm. 60.

<sup>20</sup> Bagong Suyanto, op.cit... hlm. 263.

-

<sup>&</sup>lt;sup>19</sup> Bagong Suyanto, *Sosiologi Ekonomi Kapitalisme dan Konsumsi di Era Masyarakat post-Modernisme*, (Jakarta, Prenadamedia Group, 2014) hlm. 138.

kebutuhan, sehingga dapat di manfaatkan dengan sebaik-baiknya. Hal ini tertera pada Q.S Furqon ayat 67 yaitu :

Artinya: "Dan orang-orang yang apabila membelanjakan (harta), mereka tidak berlebihan, dan tidak (pula) kikir, dan adalah (pembelanjaan itu) di tengah-tengah antara yang demikian".<sup>21</sup>

Dalam proses konsumsi mahasiswi tidak menyadari berapa yang telah mereka keluarkan untuk kegiatan konsumsi, hal ini banyak pembelian barang produksi yang tidak dibutuhkan mahasiswi dibanding dengan pembelian barang pokok mahasiswi yang sifatnya lebih utama seperti pembelian bukubuku referensi untuk pembuatan tugas dari dosen dan untuk kegiatan perkuliahan. Dalam perilaku konsumtif mahasiswi juga bisa dilihat dari penggunaan *gadget* dimana banyak mahasiswi yang mengganti *gadget* lamanya dengan model dan tipe terbaru atau bahkan ingin yang berbeda dari yang lain. Hal seperti ini dikarenakan " masyarakat konsumen niscaya akan merasa ketinggalan jaman dan minder ketika mereka tidak memiliki dan membeli produk-produk terbaru, yang dipersepsi sebagai bagian dari identitas atau simbol status masyarakat ".<sup>22</sup>

Dari beberapa penemuan awal ini penulis melihat bahwa ada pengaruh status sosial ekonomi orang tua terhadap perilaku konsumtif, untuk itu perlu

.

<sup>&</sup>lt;sup>21</sup> Departemen Agama RI, *Al-Qur'an Al-Karim dan Terjemahnya*, (Semarang: PT Karya Toha Putra, 2002).

<sup>&</sup>lt;sup>22</sup> Bagong Suyanto, op.cit...hlm. 168.

adanya kebenaran yang mendasar mengenai hal ini sehingga perlu adanya penelitian, dan penulis tertarik untuk menyusun skripsi yang berjudul "PENGARUH STATUS SOSIAL EKONOMI ORANG TUA TERHADAP PERILAKU KONSUMTIF (Studi kasus: Mahasiswi PGRA IAIN Purwokerto).

#### B. Rumusan Masalah

Berdasarkan uraian latar belakang masalah tersebut di atas, maka permasalahan yang akan dibahas dalam penelitian ini yaitu: "Apakah ada pengaruh yang signifikan antara status sosial ekonomi orang tua mahasiswi terhadap perilaku konsumtif?".

### C. Tujuan dan Manfaat Penelitian

#### 1 Tujuan Penelitian

Berdasarkan pada rangkaian perumusan masalah yang telah dipaparkan diatas, maka tujuan yang ingin dicapai dalam penelitian ini adalah untuk mendapatkan data, fakta yang valid, dan dapat dipercaya mengenai pengaruh antara status sosial ekonomi orang tua dengan perilaku konsumtif.

IN PURWOKERTO

#### 2. Manfaat Penelitian

Berdasarkan latar belakang dan rumusan masalah yang ada, maka penelitian ini di harapkan sebagai berikut:

#### a. Manfaat Teoritis

Tujuan dari penelitian ini adalah untuk mengembangkan ilmu pengetahuan agar bermanfaat, secara teoritis manfaat dari hasil penelitian ini sebagai berikut:

- Menjadi bahan referensi bagi para peneliti dalam mengembangkan ilmu pengetahuan sosiologi, psikologi, dan ekonomi.
- 2) Untuk menambah ilmu pengetahuan dalam kajian teoritis kemampuan mahasiswi dalam bergaul dan berinteraksi di lingkungan kampus maupun masyarakat.

#### b. Manfaat Praktis

Secara praktis manfaat yang diharapkan dari penelitian ini adalah menjadi bahan masukan bagi mahasiswi dalam memahami perilaku konsumtif, sehingga menjadi acuan dalam hidup untuk dapat mengatur keuangan di saat masih menjadi mahasiswi maupun saat sudah menjadi ibu rumah tangga kelak.

#### D. Sistematika Pembahasan

Untuk mempermudah dalam penyusunan dan pemahaman terhadap penelitian ini maka penulis menguraikan sistematika penulisan menjadi beberapa bab. Adapun sistematika penulisan dalam penelitian ini adalah sebagai berikut :

#### **BAB I PENDAHULUAN**

Bab ini berisi gambaran mengenai penelitian ini sehingga penulis/pembaca dapat dengan mudah memahami arah pembahasan penelitian ini. Pada bab ini berisikan latar belakang sebagai landasan garis besar dalam penelitian ini, rumusan masalah, tujuan dan manfaat penelitian, serta sistematika penelitian.

#### BAB II LANDASAN TEORI

Bab ini berisi teori yang melandasi penelitian sebagai acuan dalam melakukan analisis terhadap permasalahan, penelitian terdahulu, kerangka pemikiran dan hipotesis penelitian.

#### BAB III METODE PENELITIAN

Bab ini berisi jenis dan sumber data, populasi dan sampel penelitian, metode pengumpulan data, variabel penelitian, metode analisis data yang terdiri dari analisis regresi, penguji hipotesis dan uji asumsi klasik.

#### BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN

Bab ini berisi gambaran umum tentang obyek penelitian, deskripsi data penelitian (populasi dan sampel perusahaan), analisis data dan pembahasan hasil penelitian.

### BAB V PENUTUP

Dalam bab ini berisi kesimpulan, saran dan keterbatasan penelitian.

#### **BAB V**

#### KESIMPULAN DAN SARAN

#### A. Kesimpulan

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh antara status sosial ekonomi orang tua dengan perilaku konsumtif pada mahasiswa IAIN Purwokerto. Dari rumusan masalah penelitian yang diajukan, maka analisis data yang telah dilakukan dan pembahasan yang telah dikemukakan pada bab sebelumnya, dapat ditarik beberapa kesimpulan, yaitu: Berdasarkan nilai F hitung > F tabel (45,142>1,82), maka Ha diterima dan H<sub>0</sub> ditolak atau yang berarti terdapat pengaruh yang signifikan antara tinggi rendahnya status sosial ekonomi orang tua (X) terhadap perilaku konsumtif mahasiswi (Y). Artinya semakin tinggi status sosial ekonomi orang tua maka semakin tinggi perilaku konsumtif mahasiswi.

#### B. Saran

## 1. Bagi Mahasiswi

Dalam lingkungan belajar seharusnya mahasiswa diajari tentang literasi ekonomi supaya mahasiswa dapat berfikir rasional, cermat dan lebih mengutamakan tingkat kepentingan dari manfaat suatu barang atau jasa yang akan dikonsumsi walaupun status sosial ekonominya terbilang mampu untuk membeli barang yang diinginkan. Akibat dari pemahaman literasi

ekonomi yang kurang akan tampak dari bagaimana seseorang mengalami kesalahan ketika membuat keputusan perbelanjaan dan lain-lainnya.

## 2. Bagi Penelitian Selanjutnya

Penulis menyarankan pada peneliti selanjutnya agar menambahkan variabel lain yang mempengaruhi perilaku konsumtif diantaranya; gaya hidup, pengaruh teman sebaya, serta faktor lain yang mempengaruhi perilaku konsumtif.



#### DAFTAR PUSTAKA

- Amir Hana.M dan Puspita Nilawati.S. 2014. "Kecenderungan Perilaku Konsumtif Remaja Ditinjau dari Pendapatan Orang Tua Siswa-Siswi SMA Kesatrian 2 Semarang", Vol. 3 No. 1, <a href="https://journal.unnes.ac.id">https://journal.unnes.ac.id</a>, diakses 24 februari 2017.
- Ancok Djamaludin,1995, "Nuansa Psikologi Pembangunan", Yogyakarta: Pustaka Pelajar.
- Departemen Agama RI, 2002, "Al-Qur'an Al-Karim dan Terjemahnya", Semarang: PT Karya Toha Putra.
- Dr. S. Nasution, 2012, "Metode Research", Jakarta: PT. Bumi Aksara.
- Devi W, Meida. 2009. "Hubungan Antara Konformitas dan Harga Diri dengan Perilaku Konsumtif pada Remaja Putri", Universitas Sebelas Maret. Surakarta.
- Dewi Ayu.H & Ade Citra.F. "Pengaruh Status Sosial Ekonomi Orang Tua Terhadap Perilaku Anak "(studi di SMA Negri 4 Bandar Lampung), Vol. 1, No. 4, <a href="https://jurnal.fisip.unila.ac.id">https://jurnal.fisip.unila.ac.id</a>, diakses 26 Oktober 2016, 08.pm.
- Ghozali Imam. 2009. "Analisis Multivariate Lanjutan dengan Program SPSS", Semarang: Badan Penerbit Universitas Diponegoro.
- Hadi Sutrisno, 2004, "Analisis Regresi", Yogyakarta: Andi Offset
- Hartoyo & Dewi Aprilia. 2014. "Analisis Sosiologi Perilaku Konsumtif Mahasiswa Studi Pada Mahasiswa FISIP Universitas Lampung", Vol. 15, No.1, <a href="https://publikasi.fisip.unila.ac.id">https://publikasi.fisip.unila.ac.id</a>, diakses 24 Oktober 2016, 08.pm.
- Hasan Iqbal, "Analisis Data Penelitian Dengan Statistik", Jakarta: PT Bumi Aksara.
- Imawati Indah dkk. 2013. "Pengaruh Financial Literacy Terhadap Perilaku Konsumtif Remaja Pada Program IPS SMA Negri 1 Surakarta Tahun Ajaran 2012/2013", Vol. 2 No. 1, <a href="https://jupeUNS.ac.id">https://jupeUNS.ac.id</a>, diakses 24 Februari 2017, 08.pm.
- Indrayani & Damsar, 2011. "Pengantar Sosiologi Ekonomi", Jakarta: Prenadamedia Group.

- Martono Nanang, 2011, "Sosiologi Perubahan Sosial Perspektif Klasik, Moderen, Posmoderen Dan Poskolonial", Jakarta : PT Raja grafindo Persada.
- P.Astuti Rika. 2016. "Pengaruh Status Sosial Ekonomi Orang Tua, Literasi Ekonomi Dan Life Style Terhadap Perilaku Konsumsi Mahasiswa Jurusan Pendidikan Ekonomi Ikip Pgri Bojonegoro", Vol.3 N0. 2, <a href="https://jurnal.ikippgribojonegoro.ac.id">https://jurnal.ikippgribojonegoro.ac.id</a>, diakses pada 5 Mei 2017, 09.pm.
- Riza Yonisa.K dan Bintana Afianti. 2014. "Pengaruh Status Sosial Ekonomi Orang Tua dan Kelompok Teman Sebaya Terhadap Perilaku Konsumsi Siswa kelas XI IPS MAN Sidoarjo", Unesa Kampus Ketintang, Surabaya.
- Soekanto Soerjono , 1982, "Sosiologi Suatu Pengantar", Jakarta: Radar Jaya Offset.
- Sofian Effendi, Masri, dan Singarimbun, 2008. "Metode Penelitian Survei", Jakarta: LP3ES.
- Sugiyono, 2009, "Metode Penelitian Kuantitatif, Kualitatif dan R&D", Bandung: Alvabeta, 2009.
- Sujarweni V. Wiratna, 2015, "Metode Penelitian Bisnis dan Ekonomi", Yogyakarta: Penerbit Pustakabarupress.
- Sukandarrumidi, 2012, "Metedologi Penelitian Petunjuk Pratis Untuk Peneliti Pemula", Yogyakarta: Gadjah Mada University Press.
- Suliyanto, 2009 "Metode Riset Bisnis", Yogyakarta: Penerbit Andi.
- Sumarwan Ujang, 2003. "Perilaku Konsumen Teori dan Penerapannya Dalam Pemasaran", Jakarta: Ghalia Indonesia.
- Sunyoto Danang, 2014, "Praktik Riset Perilaku Konsumen Teori, Mkuesioner, Dan Analisis Data", Jakarta: CAPS (Center Of Academic Publishing Service).
- Suyanto Bagong, 2014. "Sosiologi Ekonomi Kapitalisme dan Konsumsi di Era Masyarakat Post-Modernisme", Jakarta: Kencana Pramedia Group.
- Umar Husein,2008, "Desain Penelitian MSDM dan Perilaku Karyawan : Paradigma Positivistik dan Berbasis Pemecahan Masalah", Jakarta: PT. RajaGrafindo Persada.

- Umar Husain, 2011, "Metode Penelitian untuk Skripsi dan Tesis Bisnis Edisi Kedua", Jakarta: PT RajaGrafindo Persada.
- Usman Kolip, Elly M. Setiadi, 2015, "Pengantar Sosiologi Pemahaman Fakta dan Gejala Permasalahan Sosial", Jakarta: Prenadamedia Group.
- Warto dan Alizar Isna, 2013, "Analisis Data Kuantitatif dengan IBM SPSS Statistics 20", Purwokerto: STAIN Press.
- Widodo Antoni. 2015. "Hubungan Status Sosial Ekonomi Orang Tua Dengan Perilaku Konsumtif Mahasiswi (setudi kasus mahasiswi jurusan P.IPS UIN Sarif Hidayatulloh)", UIN Syarif Hidayatullah. Jakarta.

